

2019年4月8日

広島県内企業の売上拡大支援を目的とした 「〈ひろぎん〉売上拡大応援ローン」の創設について

株式会社広島銀行（頭取 部谷 俊雄）では、販売先の倒産リスクの分析や対策支援で実績のあるイー・ギャランティ株式会社（代表取締役社長 江藤 公則）と提携し、**融資と売掛債権のリスクコンサルティングをパッケージ化した融資商品「〈ひろぎん〉売上拡大応援ローン」**の取扱いを開始しますので、下記のとおりお知らせいたします。

記

1. 創設の目的

中小企業が販路拡大を進めるうえで課題となる、販売先の倒産リスクへの対策として効果的な、売掛債権のリスクコンサルティングを付加した融資商品の提供により、広島県内企業の売上拡大を支援するものです

2. 「〈ひろぎん〉売上拡大応援ローン」について

(1) 特長

- イー・ギャランティ株式会社が、本商品利用先の、販売先との取引規模等から理論上の想定損害額を算出する「売掛債権ポートフォリオ分析サービス」を1年間に限り計3回、無償で提供します。
- 売掛債権リスクヘッジ対策を希望される場合は、同社が別契約で売掛債権保証を提供します。
- 売上拡大に繋がる売掛債権リスクコンサルティングの提供等の取組み支援を織り込んだ融資商品の取扱いは全国で初めてです。

(2) 商品概要

取扱店	広島県内店舗
お使いみち	運転資金
対象となる方	売上高2億円以上の法人のお客さま ※イー・ギャランティ株式会社と既にお取引がある等、対象とならない場合がございます
ご融資金額	2千万円以上10億円以内
ご融資期間	5年（5年以外の期間設定はできません）
ご融資利率	当行所定の金利（固定金利）※中途解約された場合、違約金がかかります
ご融資形式	証書貸付
担保・保証人	当行所定の審査によります

3. 取扱開始日

2019年4月8日（月）

4. イー・ギャランティ株式会社が提供する売掛債権リスクコンサルティングについて

売掛債権ポートフォリオ分析サービス	商品利用先が希望する販売先のポートフォリオ分析に係るレポート（※）を1年間に3回提供 →販売先との取引額や売上全体からの分散度等に基づいて、理論上の想定損害額を算定し、支払い条件の短縮等によって想定損害額がどのように変化するか等のシミュレーションをもとにアドバイスを実施 （※）本レポートは、広島銀行の情報に基づくものではありません。
売掛債権リスクヘッジに係る提案	商品利用先が具体的な対策支援を希望する場合は、イー・ギャランティが売掛債権保証（※）を活用したリスクヘッジ手段を提案 （※）イー・ギャランティとの別契約が必要

【イー・ギャランティ株式会社の概要】

提 携 先	イー・ギャランティ株式会社
代 表 者	代表取締役社長 江藤 公則
本 社 所 在 地	東京都港区赤坂 5-3-1 赤坂 Biz タワー37 階
設 立	2000年9月
資 本 金	15億2806万円(2018年3月31日現在)
事 業 内 容	信用リスク受託・流動化事業

※イー・ギャランティ株式会社は、信用リスクに特化した信用リスク受託・流動化事業を行う東証一部上場会社です。

以 上

本件に関するお問い合わせ先
株式会社広島銀行 法人企画部
TEL (082) 247-5151 (代表)