

BANKING

バンキング

当行では新たな付加価値の創造に向け、お客さまと共に成長するためのコンサルティング業務に注力しています。「いつも面白い提案をしてくれる!」「相談すれば何らかの解決策が出てくる!」と言われる銀行を目指しています。

地域社会における重要課題・取り組むべき事項

人口や事業所数の減少と、企業ニーズの多様化

企業の成長や
新たな事業創出を支援

広島オープンアクセラレーター(詳細はP.13)

地域の活性化と
持続的な経済発展を応援

地元企業と地域商社事業開始(詳細はP.7)

「事業性評価」を軸とした地元企業の本業支援で、地域経済に貢献

広島銀行の
「事業性評価」
について

当地には自動車や造船など特色のある産業が集まっており、そうした業種・業界の特性に応じたサポートを実践することで、「事業性評価」のスキルを向上させてきました。この「事業性評価」を軸として、お客さまの夢の実現や課題解決に向けて一緒に取り組んでまいります。課題解決に向けては、当行の専門部署だけでなく外部専門機関とも連携して取り組みます。

当行の
コンサルティング
プロセス

お客さまとの
対話

お客さまとの
相互理解

経営課題の
抽出

課題解決
提案

課題
解決

事業性評価を軸としたコンサルティング

理解と課題の共有

- 定性分析
- 中期計画策定支援 他

業種RM

自動車・船舶・海運・医療・介護・観光 他

ひろぎん経済研究所



コンサルティング機能の発揮

- コンサルティング型融資商品
- M&A/事業承継
- ビジネスマッチング
- デリバティブ(為替・リスクヘッジ)
- 海外進出支援
- 人材紹介業務 **2019年4月開始**
- エクイティビジネス

他

人材紹介業務に取り組んでいます!

2019年4月に人材紹介業務を開始し、お取引先企業の人材不足解消に向けて取り組んでいます。なかでも、事業性評価を通じてお客さまの経営課題を共有してきた強みを活かし、課題解決のご支援の一環として、経営幹部層の紹介に注力しています。



- 業務改革を行いたい、社内にノウハウのある人材がない
- 社長の後継者が育っていない

お取引先企業

マッチング



求職者



経営層
専門家
実務層

- 業務改善や新事業に取り組みたい
- これまでの経験を活かし、経営に近い立場で仕事がしたい

ASSET MANAGEMENT

アセット
マネジメント

お客さまの資産形成・資産運用のご相談から相続・事業承継等の専門的なコンサルティングまで、多様化するニーズに幅広くお応えするために、〈ひろぎんグループ〉ではアセットマネジメント業務への取り組みを強化しています。



地域社会における重要課題・取り組むべき事項

相続税制改正により 相続税の課税対象が2倍に!

コンサルティング型信託等を活用した
最適なソリューションを提供します

『円滑に相続したい』
『相続税に不安がある』

『手続きをスムーズにしたい』
『二次相続が不安』

提供するソリューション

- 相続対策提案
 - 遺言信託(遺言書作成)
 - 遺言代用信託
 - 暦年贈与信託
 - 遺産整理業務
 - 遺言信託(遺言執行)
 - 保険
- 等

相続コンサルティングプラザの拡大



相続相談 土・日限定窓口	2019年4月6日 OPEN	広島駅北口支店内 (広島市東区若草町1-1-2)
相続相談 平日限定窓口	2019年8月8日 OPEN	本店営業部内 (広島市南区西蟹屋1-1-7)
相続相談 日曜日限定窓口	2019年10月6日 OPEN	福山営業本部内 (福山市霞町1-1-1)

「人生100年時代」 老後への備えが必要

老後に向け資産形成・資産運用をご支援

まずはコンサルティングアドバイザーへ!

貯蓄や資産形成の相談を気軽にいただける体制を構築すべく各支店*にコンサルティングアドバイザーを配置しています。

(※一部の支店を除きます)



より高度なご相談はプライベートバンカーへ!



不動産や自社株式も含めた、お客さまの資産全体に対して、高度かつ専門的なアドバイスをを行うプライベートバンカー(PB)を本部に配置しています。

株式や債券等の幅広い運用相談は、ひろぎん証券へ!

銀行が持つ顧客基盤と、証券が持つ専門性を融合させ、付加価値の高い金融サービスをワンストップで提供できる、「共同店舗」を拡大し、お客さまの利便性やご満足の向上に努めています。



2019年11月30日時点 19ヵ店

最適な保険商品については、ひろぎん保険プラザへ!



ライフプランニングに精通した専門スタッフが、家計や保険の見直し等のご相談に対応。お客さまのライフプランに応じて、多様な商品ラインナップの中から、最適な保険商品をご提案します。

広島で新しい ビジネス・サービスの創出を！

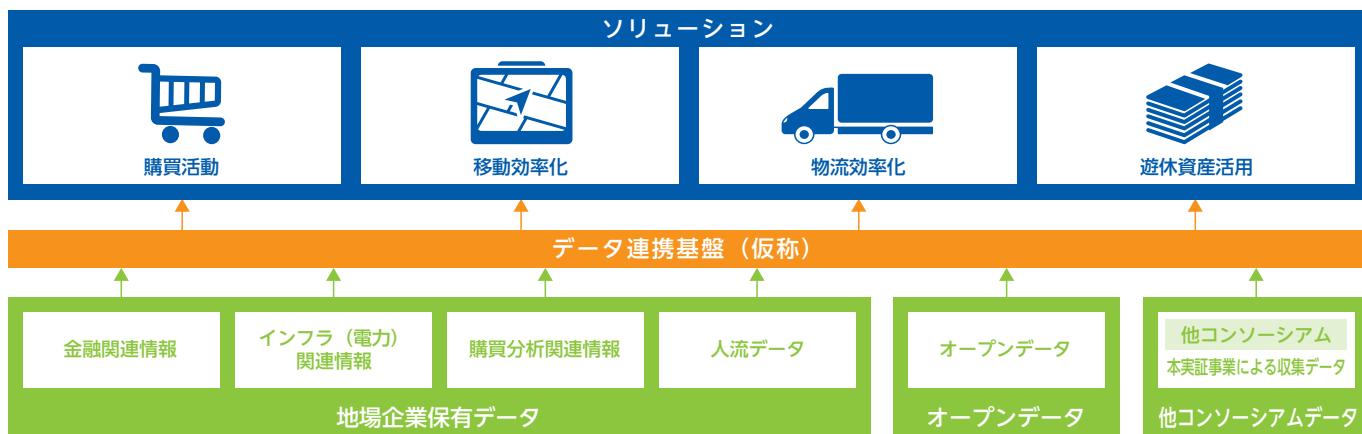
〈ひろぎん〉では、最先端のデジタル技術を活用し、地元を中心としたお客さまの利便性向上や地域経済の活性化に向けたチャレンジを継続していきます。

「企業データの効率的活用」と「便利な新サービス創出」のために！ ～ひろしまサンドボックス「データ連携基盤構築実証事業」～

広島県の委託事業「ひろしまサンドボックス」に採択された「データ連携基盤構築実証事業」へ、ソフトバンク、中国電力、イズミとともに参画しています。

業態の異なる多様な企業が自社で保有する情報を同一基盤上へ提供し融合のうえで加工・分析することにより、従来単独企

業では実現できなかった新サービスが創出される可能性を探ることで、広島における企業間のデータ流通促進および県民の利便性向上に資するサービスの構築を目指し、2021年度以降の実装を視野に実証を行っています。



充実した“老後の11,000日”のために！ ～「CONNECTED SENIORS コンソーシアム2019」～

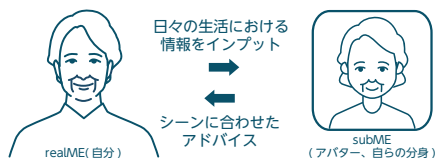
高齢者がアクティブな生活を長く楽しむことを後押しし、蓄積したデータを活用する機能を提供する“subME (サブミー)”サービスの実現と事業化を目的とした「CONNECTED SENIORS コンソーシアム2019」(株)日本総合研究所ほか)に参画しています。

人生100年時代を迎える中、多くの人が退職する70歳以降の長い余生を、高齢者が自らの力で充実させ続けられるよう、サイバー

空間に自身の情報を再現したデジタルツイン「subME」により支援する試みです。

〈ひろぎん〉は地域金融機関としてどのような貢献ができるのか…2022年以降の本サービス事業化を見据え、今から本気で考えています。

ユーザー（高齢者）が サイバー空間に自分の情報を再現



① 日常の話し相手として寄り添い支えとともに知識や情報を蓄積



② 蓄積した情報を活用し、元気な間は新たなコミュニケーション機会を創出、体が衰えたら助言や励ましを行い健康維持を支える



③ 終末期には、蓄積した情報を家族や支援者に伝える代理人の役目を果たす



生活を便利でお得に!!
キャッシュレスも〈ひろぎん〉におまかせ!!

「HIROGIN Debit」でおトクに!便利に!安心支払い!!

ショッピングやお食事代のお支払いなど、世界中のJCB・VISAの加盟店でご利用いただけます。

その場で〈ひろぎん〉口座から直接引き落としされるので、クレジットカードのように後からまとめて請求されることもなく、安心です。

事前のチャージも必要ないため、現金感覚で使えて、JCBやVISAのポイント還元やキャッシュバックもあるので、とってもおトクです。



「キャッシュレス・消費者還元事業」で最大5%のポイント還元! (2020年6月まで!)

詳しくはコチラ↓

2019年10月1日の消費税率引き上げに伴い、政府が「キャッシュレス・消費者還元事業」を実施中!

本事業の対象店舗で、「HIROGIN Debit」などのキャッシュレスでお支払いすると支払額の5%もしくは2%が還元されます。



ひろくんとお友だちになって、情報をゲット!
〈ひろぎん〉LINEやってます。



地元広島の“おいしい情報”最近よく聞く“話題の情報”など、
 日常生活に役立つ情報をお届けするよ。



お友だちになってね♪

2019年10月より
 コンテンツが充実!
 「ひろくん」って
 話しかけてみてね♪