

会社の悩みも 人生の迷いも

Banking | バンキング

そろそろ次世代に 事業を任せたいが…

創業から30年あまり、地元で業績を伸ばしてきたA社。しかし、昔と今では環境も異なるので、今の経営をそのまま引き継げばいいとは限りません。ここはひろぎんのコンサルティングが解決に向けてお役に立てる場面です。



社長の悩み

- ① 時代は刻々と変化するし、経済の荒波を乗り越えていくためにも、新たな事業モデルを考えないといけないかな？
 - ② もしも自分に何かあっても、社員やその家族は守りたい。経営のノウハウと、自社株の両方を引き継いでいくことも考えないといけないな ……。
- いろいろ考えなきゃとは思いつつも目の前のことでめいっぱいでは何から始めたらいいのやら ……。



広島銀行の出番

長年培ってきたお客さまとのリレーションを活かし、課題を共有することで、事業性評価を入り口としたコンサルティングを行います。そして、本部やグループ機能、外部専門機関を活用した適切なソリューションを提供します。

当行の
コンサルティングプロセス

お客さまとの
対話

お客さまとの
相互理解

経営課題の
抽出

課題解決
提案

課題
解決

事業性評価を軸としたコンサルティング

\\ 理解と課題の共有 //

- 定性分析 ● 中期計画策定支援 他

業種RM 自動車、船舶・海運、医療・介護、観光 他
ひろぎん経済研究所



\\ コンサルティング機能の発揮 //

- コンサルティング型融資商品
- M&A/事業承継
- ビジネスマッチング
- デリバティブ(為替・リスクヘッジ)
- 海外進出支援
- 人材紹介業務
- エクイティビジネス 他

2020年4月

ニーズにお応えする体制を強化！

- 事業承継やM&Aに関するニーズ拡大に向けて
法人営業部とアセットマネジメント部の事業承継に関する機能を統合し、法人営業部金融サービス室内に「事業承継・M&A担当」を新設。
- ファミリー経営の中小企業およびオーナーの皆さまを中長期的にサポートするため
営業統括部内に「企業オーナーリレーション室」を新設。

私たちに
お任せください!!



\\まずは// ひろぎんに相談だ！

Asset Management | アセットマネジメント

目指せ充実の シニアライフ！って 今から間に合う？

ご結婚から35年目を迎えたご夫妻。ご主人は企業の経営者。奥様は役員としても社長を鼓舞するしっかり者。そんな熟年ご夫妻の資産運用や相続への疑問・不安解消には、きっとひろぎんのアセットマネジメントがお役に立ちます。



相続対策はどうすれば？

夫の悩み

まだまだ元気だと思っているけど、そろそろ相続のこともきちんとしたい。どのように相続の準備をすれば良いものか？

広島銀行の出番

信託・保険等を活用し、お客さまそれぞれの状況にマッチした最適なソリューションを提供します。



● 提供するソリューション

- 相続対策提案
 - 遺言信託(遺言書作成)
 - 遺言代用信託
 - 暦年贈与信託
 - 遺産整理業務
 - 保険
- 等

● 相続コンサルティングプラザ

土・日限定

広島駅北口支店内
(広島市東区若草町11-2)

平日限定

本店営業部内
(広島市南区西蟹屋1-1-7)

日曜日限定

福山営業本部内
(福山市霞町1-1-1)

人生100年と言われても？

妻の悩み

人生100年と言われているけど、夫婦二人の老後資金が十分か不安。女性は特に長生きだし、一人になってからのことも不安……。

広島銀行の出番



まずは窓口へ、コンサルティングアドバイザーが最適なご提案をいたします。

● より高度な相談は

プライベートバンカーが、お客さまの資産全体に対して、高度かつ専門的なアドバイスを行います。

● 幅広い運用相談は

ひろぎん証券が、付加価値の高い金融サービスをご提供します。

● 保険のご相談は

保険プラザのライフプランニングに精通した専門スタッフが、家計や保険の見直しなどのご相談に対応いたします。