

地元企業 × 全国のスタートアップ

広島オープンアクセラレーター成果発表

6つの協業案が採択されました!

広島県下のイノベーションエコシステムの構築に向け、広島県内に新規事業の創出を図ることを目的とし、〈ひろぎん〉と広島県、Creww株式会社、株式会社広島ベンチャーキャピタルが共同で実施するプログラムです。参加する広島県内企業の経営資源と全国のスタートアップの特徴あるサービスを結びつけるオープンイノベーションにより、地元企業の新規事業創出を目指すものであり、第1回は6つの協業案がスタートすることになりました。

株式連動型ポイントサービス

青山商事株式会社

×

STOCK POINT



青山商事株式会社
吉野 和伸さん

青山ポイントをストックポイントに変更し、株価変動に合わせたポイントにすることによる青山のファンづくりを実現。さらに、ストックポイントを青山商事の株式に変更し、ファン株主となることも目指します。ストックポイントのアプリを活用することで、送客促進にもつながる事業です。



買い物代行サービス

青山商事株式会社

×

Frontier

買い物代行サービスのシステム（ピックアップパートナー・デリバリーパートナーなど）を活用した、地産地消のプラットフォームづくり。

AOYAMAカードを決済利用した「ツイディで買い物」により、衣服から食料品までをまとめて購入できる仕組みの構築を目指します。



手書き風ダイレクトメール

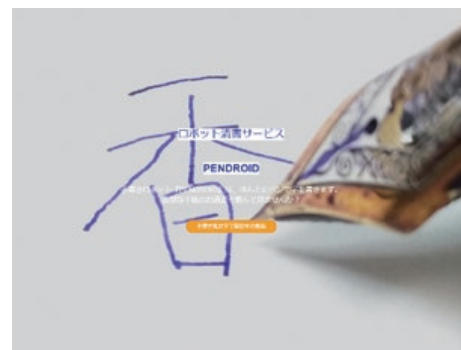
青山商事株式会社

×

PENDROID

ダイレクトメールを現在のプリント印刷から手書き風にイメージチェンジ。

デジタル化が進んだ今だからこそその温かさと営業現場の思いが伝わる「手書き風ダイレクトメール」を送付することでお客様とのコミュニケーション強化を目指す事業です。



企業 = イノベーション!

\\ 地元参加企業の声 //

- ✓ 自社リソースを活用した新規事業の創造という視点で、他社・他業種と協業するという今までにない経験ができ、よい機会になった
- ✓ 自社にはない斬新なアイデア、知見を得ることができ、世の中にはたくさん宝が眠っていると感じた
- ✓ スタートアップの方の思いと熱を感じて自身にも熱が入り、楽しむことができた
- ✓ 様々なスタートアップ企業や他参加企業と交流ができ有意義な時間だった
- ✓ 東京でのスタートアップ向けプレゼンや協業案考案という過程で、自社事業以外にも幅広く知ることができた
- ✓ 主催企業の丁寧、迅速なサポートで安心してプログラムに取り組むことができた

広告型止水プランター



株式会社ダイクレ
山本 晃大さん

街で目にする止水プランターボックスを広告として活用する新収益モデル。多発する水害の対策としてユーザーには安価、もしくは無償で貸与を行い、収益源を広告料に切り替え、導入のハードルをできるだけ取り除きます。これにより、地域の浸水被害を減らすことを目的とします。

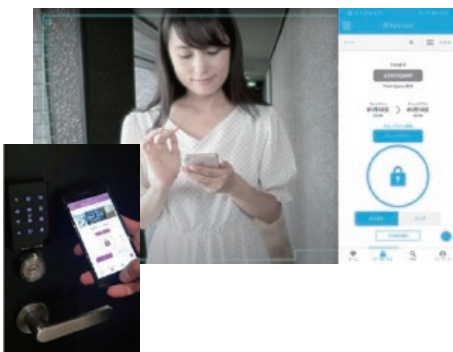


地域の空きスペース活用支援



株式会社エネコム・コミュニケーションズ
山本 拓弥さん

地域の空きスペースを保有する不動産会社等の事業者、エネコムの通信インフラとブロックチェーンロック社のスマートロック/クラウドシステムを提供することで空きスペースをサテライトオフィスや貸会議室等に有効活用可能とする支援サービスです。ブロックチェーン技術により、高セキュリティを実現します。



移動と日常を楽しむおでかけ支援



マツダ株式会社
森岡 克行さん

“身近に潜むこれまで気づいていなかった”おでかけ先を提案するサービス。

位置情報を利用して提供することで、お客様に毎日の移動と日常を楽しんで頂き、心身の活性化や新しいつながり創出を促します。

