

2021年1月25日

中小企業向け「事業承継サポート」のトライアルサービスを提供開始

～Webと有人対応を融合した全国規模の新たなM&Aサービス構築に向けた地域トライアル～

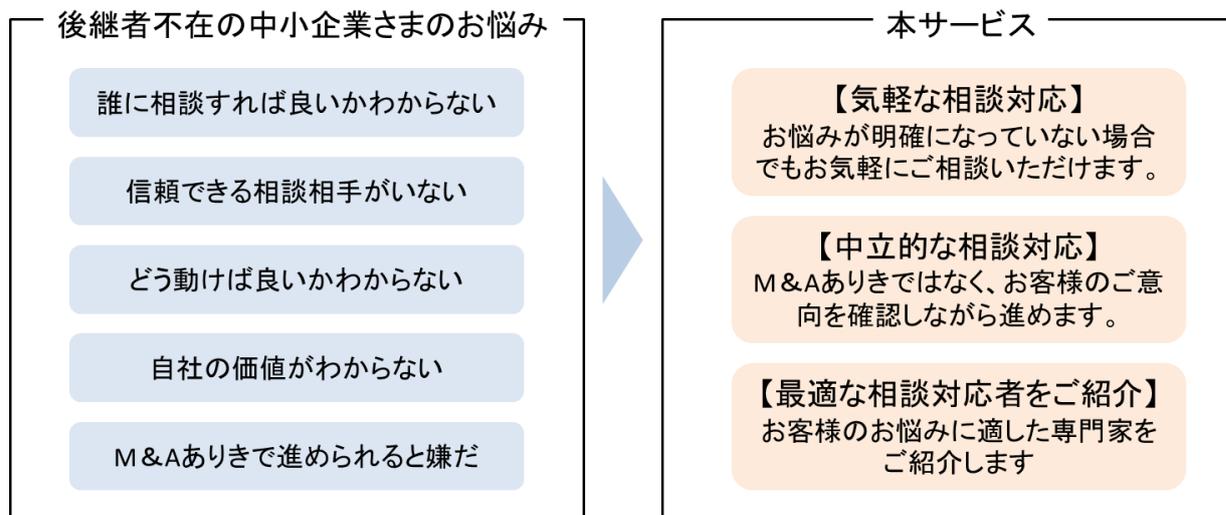
株式会社広島銀行（代表取締役頭取 部谷 俊雄）は、株式会社 NTT ドコモ（代表取締役社長 井伊基之、以下「ドコモ」）およびデロイト トーマツ ファイナンシャルアドバイザー合同会社（代表執行役社長 福島 和宏、以下「DTFA」）と協業し、事業承継に関する無料相談および最適なアドバイザーサービスを提供する「事業承継サポート」のトライアルサービスを開始しますので、下記のとおりお知らせいたします。

記

1. 背景と目的

広島をはじめとする中国地方は全国と比べて後継者不在率が高いと言われており、事業承継問題が地域社会の大きな課題の一つとなっています。さらに昨今の新型コロナウイルス感染症拡大に伴い、中小企業を取り巻く経営環境が変わる中で、さまざまな経営課題に直面する企業も増えてくることが想定されます。

このような中、当行では、従来のソリューション機能に加え、ドコモが提供するポータルサイト（オンライン非対面サービス）を活用することで、時間と場所に関係なく、より多くの経営者の事業承継に関するお悩みにお応えできるよう、本トライアルサービスを実施するものです。



2. トライアルサービス概要

実施エリア	広島県を中心とする地域 ・お問い合わせは全国から可能 ・その他地域でのトライアルサービスの提供は、ご要望に応じて適宜検討予定
対象者	実施エリアにおける中小企業・小規模事業者

3. 実施時期

2021年2月1日(月)から2022年1月31日(月)（予定）

※トライアルサービス後、2021年度末頃を目途に全国を対象とした商用化を目指します

4. サービスの特長

無料相談	<ul style="list-style-type: none"> ポータルサイトの相談予約フォームからお申込みいただくと、条件に応じてドコモが提携する各種アドバイザーを複数紹介 アドバイザーをお選びいただき、無料相談を実施 提携アドバイザーはご相談者のお悩みや相談を聴き、最適な解決策（事業承継、企業価値向上、廃業など）への糸口整理・道筋を提案
アドバイザーサービス サービスの提供	<ul style="list-style-type: none"> 無料相談の内容に応じ、紹介したアドバイザーとのアドバイザー契約の締結など、本格的な課題解決に向けたサービスを提供 ※内容に応じて別途費用負担あり
情報発信	<ul style="list-style-type: none"> ポータルサイト上に、後継者不在の経営者に役立つさまざまな情報をコラムや記事などで定期的に掲載
無料簡易 企業価値診断	<ul style="list-style-type: none"> ポータルサイト上で自社の簡易的な企業価値（譲渡価格）の算出が可能 ※実際の事業承継やM&A検討の際の参考にしていただけます ※実際の譲渡価格とは異なることがあります（あくまで参考値であり、譲渡価格を保証するものではありません）

5. 各社の役割

社名	役割
広島銀行	相談対応、アドバイザー業務実施
ドコモ	サービス運営全般、提携アドバイザーの対応品質均一化、ポータルサイト構築・運用、経営課題解決ソリューション提供
DTFA	相談対応、アドバイザー業務実施、ポータルサイトコンテンツ提供支援

以 上

<p>【サービスに関するお問い合わせ】</p> <p>株式会社広島銀行 法人営業部金融サービス室 室長 中村 治朗 TEL (082) 504-3987 (直通)</p> <p>【他社連携に関するお問い合わせ】</p> <p>株式会社広島銀行 デジタル戦略部デジタル戦略室 室長 石原 和幸 TEL (082) 504-6641 (直通)</p>
